

MARDI 13
JANVIER 2015**PME & RÉGIONS** | Mardi 13 Janvier 2015

LesEchos.fr

Almaviva Santé s'ouvre l'Ile-de-France en achetant l'Hôpital privé d'Evry

DOMINIQUE MALECOT | LE 13/01 À 06:00



Avec l'acquisition de l'Hôpital privé d'Evry, Almaviva Santé comptera plus d'un millier de lits et 70 salles d'opération. - Photo Almaviva Santé

Le groupe marseillais signe sa première acquisition en région parisienne.

Il va aussi continuer à développer ses activités en Paca.

ARTICLE(S) ASSOCIÉ(S)

Dépassements d'honoraires : les cliniques se rebiffent

Cliniques : Capiro poursuit son expansion

Santé : hôpitaux et cliniques privés se joignent à la grogne des internes et médecins généralistes

Un premier pas en Ile-de-France. Le groupe marseillais de cliniques privées Almaviva Santé vient de conclure l'acquisition de l'Hôpital privé d'Evry (HPE). Ce groupe familial de 25 millions d'euros de **chiffre d'affaires**, fondé en 1983, compte 213 lits, emploie 51 médecins et 191 salariés. Il se compose de deux établissements complémentaires. La Clinique de l'Essonne est spécialiste des interventions médicales et chirurgicales sur le système musculo-squelettique et de la santé des femmes et des enfants. Pour sa part, la Clinique de rééducation fonctionnelle Champs Elysées prodigue des soins de suite et de réadaptation (neurologie, orthopédie et traumatologie).

Après cette acquisition, Almaviva Santé constitue un groupe de 130 à 135 millions d'euros de chiffre d'affaires, avec plus d'un millier de lits et 70 salles d'opération. Il emploie 650 médecins et près de 1.200 salariés. Des chiffres très provisoires, à en croire son président Bruno Marie. Le groupe envisage en effet d'autres acquisitions en région parisienne pour constituer un pôle aussi solide que celui qu'il a monté en Paca en réalisant plusieurs acquisitions (« Les Echos » du 29-11-2013). « *Nous n'aurions pas acheté l'Hôpital privé d'Evry, si nous n'avions pas eu des perspectives sérieuses d'acquisition en Ile-de-France* », explique Bruno

Marie. Ces opérations, comme celle d'Evry, seront largement financées dans le cadre de l'enveloppe de 80 millions d'euros prévue par le fonds européen GIMV et par UI Gestion.

« Il y a beaucoup d'**entreprises familiales** à céder, essentiellement pour des questions de transmission, qui préfèrent se vendre à un groupe comme le nôtre, partageant la même vision du métier qu'à un géant du secteur », affirme le dirigeant. Il compte parallèlement, poursuivre son développement en Paca.

Partager l'expérience

Le groupe fondé en 2007 franchit une nouvelle étape dans son développement. Son implantation en région parisienne lui permettra de mutualiser des achats. Mais Bruno Marie en attend surtout des échanges d'expérience entre les médecins. « Nos deux pôles sont à une heure d'avion l'un de l'autre, c'est là qu'il fallait s'implanter », affirme-t-il en assurant que « la création d'un troisième pôle régional n'est pas à l'ordre du jour ».

C'est l'une des raisons pour lesquelles ses prochaines acquisitions se feront autour des mêmes spécialités. Il réalise déjà 1.600 accouchements par an dans le sud de la France et désormais 800 en Ile-de-France. ●

Dominique Malécot, Les Echos